



Diamo valore al
tuo patrimonio

Emozioni
comprese

Pasquale Corrado
Partner

Allianz  Bank
Private

Diamo valore a tutto ciò che per te ha valore.

Sotto tanti punti di vista

I tuoi investimenti e le tue emozioni, lavoro e passioni, i tuoi beni e la tua famiglia, previdenza e progetti.

Il tuo patrimonio ha tanti volti e le sue prospettive e opportunità vanno monitorate nei suoi molteplici aspetti. Una sfida complessa, resa più semplice dal supporto di un Financial Advisor, un professionista qualificato che può supportarti in ogni fase della tua vita e in tutti i tuoi progetti.

In un mondo sempre più complesso e in continua evoluzione, noi di Allianz Bank con i nostri Financial Advisors lavoriamo per rendere semplici, facili da spiegare e da capire, cose molto complesse. Lavoriamo per stare accanto ai clienti, consigliarli bene, conservare la fiducia che ci hanno accordato. Questi sono i nostri obiettivi quotidiani.

Facciamo solo quello che sappiamo fare meglio

Siamo una Banca solida, focalizzata su un unico mercato: i clienti privati interessati ai servizi di investimento e siamo convinti che la nostra offerta debba assolvere a una funzione precisa e dichiarata, con efficienza e razionalità, senza nascondere sorprese.

Un grande Gruppo, con radici solide

Dal 2007 Allianz vanta una AA, rating attribuito da Standard&Poor's e significativo per la tua scelta di investimento perché identifica un partner competente su cui poter contare da oltre 125 anni.

Sempre solido e affidabile, anche negli scenari più difficili.

Esperienza e competenza, per dare valore a ogni patrimonio, come dimostra la nostra storia.

Siamo infatti una delle prime realtà che hanno fatto la storia del risparmio gestito in Italia e la prima banca che nel 1970 ha distribuito i primi fondi comuni di investimento sul territorio nazionale. Oggi continuiamo ad avere una presenza capillare sul territorio grazie ai nostri 2.300 Financial Advisors.

Facciamo parte del Gruppo Allianz SE, nato alla fine dell'Ottocento come compagnia di assicurazione che, oggi, costituisce uno tra i maggiori Gruppi finanziario-assicurativi al mondo.

Un capitale di competenza e solidità alle spalle di ogni Financial Advisor Allianz Bank.



Le due grandi sfide di un Financial Advisor. Costruire il benessere della tua famiglia, anche quando tutto cambia

L'"Arte" di creare benessere

Non si può prevedere il futuro, ma è importante pianificarlo con cura perché sia più sereno.

La prima sfida di un Financial Advisor è costruire insieme a te il benessere sul quale stabilire l'armonia

della tua famiglia, aiutarti a guardare con positività al domani grazie a una strategia che abbracci tutto il tuo mondo: il patrimonio immobiliare, gli investimenti, il futuro previdenziale.

Tutti i volti del tuo benessere economico, costruito nel tempo. Perché il denaro senza obiettivi e senza un progetto concreto è solo carta.

Costruire serenità, anche in tempi di grande cambiamento

La seconda sfida di un Financial Advisor: offrire un servizio realmente completo per contribuire a costruire concretamente la tua serenità anche in tempi, come questo, in cui riuscirci è più difficile.

Il Financial Advisor di Allianz Bank è accanto a te per aiutarti a fissare, adeguare e realizzare i tuoi obiettivi di investimento anche in base alle esigenze della tua famiglia e alle condizioni dei mercati finanziari, aiutandoti a interpretarle con lucidità ed evitando le possibili mosse impulsive dettate dall'emotività.

È al tuo fianco, per valutare la tua posizione patrimoniale e guidarti verso le scelte migliori informandoti costantemente sull'andamento dei tuoi investimenti alla luce dell'evoluzione degli scenari di mercato.

Un riferimento sempre presente, in grado di aiutarti a stimare le spese che potrai sostenere nel futuro e a valutare le necessità previdenziali e le tue scelte patrimoniali anche in ottica successiva, per la tutela dei tuoi cari.





Ti presentiamo Pasquale Corrado Partner di Allianz Bank

Pasquale Corrado risponde ad alcune domande che ti consentiranno di conoscerlo meglio

Quali criteri segui per guidare i tuoi clienti nelle scelte di investimento e nella pianificazione finanziaria?

Sono una persona con forti valori, sono sempre stato convinto che l'unica vera possibilità che ognuno di noi ha per far capire chi è, sia attraverso i fatti e non attraverso le parole.

Ogni giorno dimostro ciò in cui credo: è questa la conferma della mia sincerità e trasparenza nei rapporti che intrattengo sia a livello personale sia professionale.

Mi piace rendere consapevoli i miei clienti delle proprie esigenze finanziarie e del modo per affrontarle a seconda della fase di sviluppo della loro vita: una sana pianificazione finanziaria non può escludere alcun aspetto della vita dei miei clienti.

I miei clienti conoscono il mio entusiasmo e competenza, per questo sono consapevoli di poter contare su di me sempre.

MI PRESENTO IN BREVE

Pasquale Corrado

Partner Allianz Bank

Mi sono laureato in scienze economiche e bancarie presso università di Siena e ho iniziato subito ad abbinare le mie competenze tecniche alla capacità di ascoltare e di mantenere la rotta con la competenza di chi, conoscendo la destinazione da raggiungere, calibra nuovamente la propria bussola per non perdere mai di vista la direttrice.

Consulente finanziario iscritto all'Albo dei Consulenti finanziari con delibera Consob

“Non c'è vento favorevole per il marinaio che non sa dove andare - Seneca”

Cosa ti ha portato a fare il consulente finanziario?

Ho sempre amato il mondo della finanza perché permette di non fermarsi alla superficie delle cose ma di andare in profondità nella vita e nei meccanismi che la regolano e perché permette di valorizzare le scelte che si fanno... scegliere significa escludere altre soluzioni, obbligando, chi decide di cimentarsi in questo importantissimo ambito, ad avere uno sguardo responsabile e comprendere che ciò che si genera a monte avrà ripercussioni su ciò che accadrà a valle di un determinato fatto economico o di una scelta.

Come diceva Seneca nel 4 a.c. “Non c'è vento favorevole per il marinaio che non sa dove andare.”

Come definiresti il servizio che offri?

Su misura. Unico e irripetibile perché le esigenze dei miei clienti sono diverse per ognuno di loro. Una caratteristica di cui sono molto orgoglioso è la mia capacità di ascoltare attentamente il cliente.

Conosco e approfondisco le sue priorità e i suoi obiettivi di vita, sia a medio sia a lungo termine, e questo mi permette di valutare insieme a lui, in base al tempo e alla sua situazione finanziaria complessiva, quali soluzioni di investimento adottare per raggiungere gli obiettivi. Vale per ogni famiglia che seguo.

Cosa caratterizza il tuo modo di lavorare?

Metodo, umiltà, cura del dettaglio e visione d'insieme unite alle mie capacità tecniche e organizzative creano con i clienti un legame che dura nel tempo e che ha le sue fondamenta nel rispetto e nella certezza di percorrere insieme passi di fondamentale importanza per la realizzazione dei loro progetti di vita.

Proprio per il mio senso di responsabilità e consapevolezza sono entrato in Allianz Bank. Il mondo finanziario è complesso e difficile da interpretare, non basta conoscere i meccanismi e gli strumenti per gestirlo. Per questo ho unito le mie competenze alla solidità e affidabilità di Allianz Bank, alla qualità dei suoi servizi e delle sue soluzioni.

E poi posso contare su software di avanguardia per costruire soluzioni equilibrate tenendo conto di tutto il patrimonio dei clienti.

“Proteggerò il patrimonio dei miei clienti. Informo e formo il cliente, per educarlo finanziariamente per valorizzare ogni singola scelta fatta insieme”



Tante risposte quante ne richiede la vita. Troviamole insieme

Pasquale Corrado sa innanzitutto ascoltarti, capirti e condividere con te, nella massima riservatezza, storie, valori e obiettivi della tua famiglia

La sua esperienza e la sua competenza tecnica sono a tua disposizione insieme a innovativi strumenti di analisi e reportistica all'avanguardia. Il tutto, per costruire e supportare le strategie che condividerete insieme, con le quali rispondere alle tue esigenze e raggiungere gli obiettivi.



Investimenti

Insieme potete analizzare al meglio il tuo patrimonio finanziario, anche presso altri intermediari, per tenere sotto controllo rischi e risultati dei tuoi investimenti.



Progetti di vita

Insieme potete dare un nome e un obiettivo preciso ad ogni progetto per realizzarlo con le migliori soluzioni di investimento, costruite su misura per le esigenze della tua famiglia.



Immobili

Se lo desideri può fornirti una panoramica dei tuoi investimenti immobiliari e una stima del loro valore.



Tenore di vita in pensione

Insieme potete pianificare un futuro più sereno per te e per i tuoi cari con una valutazione attendibile della tua rendita pensionistica e un'attenta stima dei redditi e delle spese future.



Pianificazione successoria

Ti aiuta ad affrontare il delicato tema della successione del patrimonio e del benessere futuro dei tuoi cari anche in ottica di ottimizzazione fiscale.



Protezione

E' al tuo fianco per aiutarti a proteggere con soluzioni solide e affidabili ciò che per te è importante: la tua salute e quella dei tuoi familiari, i tuoi beni e la serenità della tua famiglia.

“Far parte del Gruppo Allianz mi permette di scegliere liberamente le migliori soluzioni a livello mondiale.”

Grazie all'esperienza e alla forza di Allianz, Pasquale Corrado può proporti le soluzioni finanziarie, assicurative e di asset management di alcuni tra i migliori gestori al mondo, nella massima libertà e nel tuo interesse

Allianz Bank

Financial Advisors

I nostri Partner





*“Il mio posto di lavoro è accanto ai miei clienti.
E alle sfide della loro famiglia.”*



Impegno costante

Il successo del Financial Advisor dipende dai tuoi risultati: questa è una garanzia del suo impegno per la tua completa soddisfazione.



Riservatezza prima di tutto

A differenza di una Banca tradizionale, il Financial Advisor è il tuo interlocutore privilegiato che custodisce i tuoi progetti e gestisce la relazione.



Visione d'insieme

Il Financial Advisor analizza e gestisce con te tutti i diversi ambiti delle tue scelte patrimoniali.



Maggiore disponibilità

Il Financial Advisor non ha orari di sportello: è sempre accanto a te, in ogni momento, quando è necessario.



Libertà di offrire il meglio del mercato

Il Financial Advisor è libero di scegliere tra i migliori prodotti finanziari del mercato, in base alle tue reali esigenze e preferenze.

“I numeri della mia professione”



150

GRUPPI FAMILIARI CHE MI HANNO SCELTO PER LA CURA E LA GESTIONE DEI LORO PATRIMONI



21

ANNI DI ESPERIENZA COME CONSULENTE FINANZIARIO



50

LE MIE GIORNATE DI FORMAZIONE FULL TIME IN UN ANNO



2

I MIEI COLLABORATORI

“I valori di Allianz Bank. I miei valori”

COMPETENZA

Aggiornamento professionale costante, expertise e soluzioni finanziarie globali, una preparazione specifica e focalizzata sul tema degli investimenti e una profonda conoscenza del territorio mi permettono di **essere efficace nella realtà in cui opero.**

RISERVATEZZA

La riservatezza per me è **al primo posto** per conservare la fiducia che ogni giorno i miei clienti mi rinnovano.

DISPONIBILITÀ

In ogni scelta e in ogni aspetto che per te è importante, **la mia professionalità è disponibile senza orari di sportello.**

ONESTÀ, INTEGRITÀ E TRASPARENZA

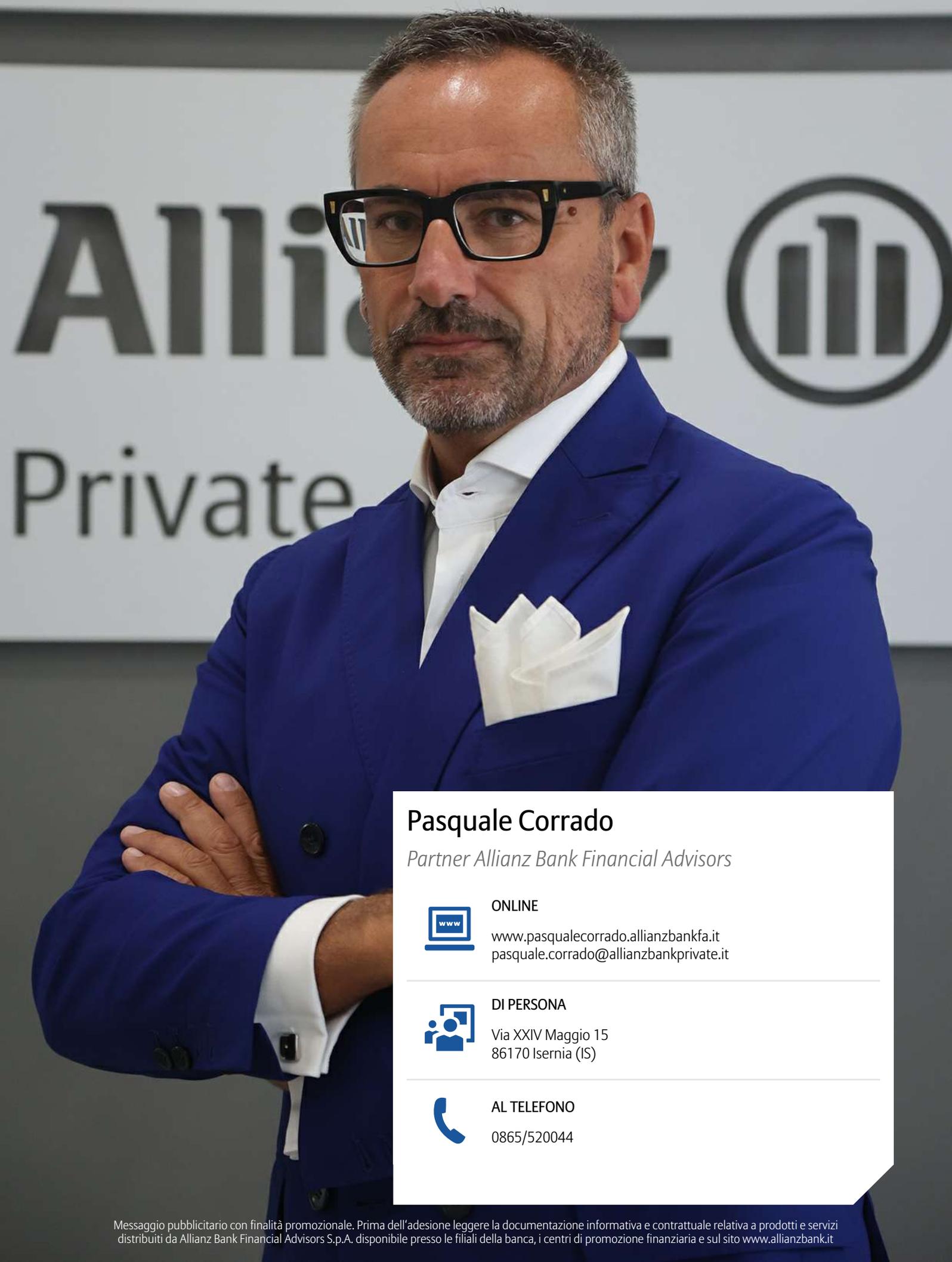
Sono le basi del mio modo di agire e della relazione che costruisco con ciascun cliente. Perché l'affidabilità non si vende e non si compra. **Si guadagna giorno dopo giorno.**

INDIPENDENZA

Grazie alla libertà di scelta nell'ampia gamma di prodotti e servizi che mi consente Allianz Bank, **posso agire pensando alle tue esigenze.**

RELAZIONE E ATTENZIONE ALLE ESIGENZE

Sono al tuo fianco sempre, per costruire **una relazione che duri nel tempo**, basata sull'ascolto e sulla conoscenza.



Pasquale Corrado

Partner Allianz Bank Financial Advisors



ONLINE

www.pasqualecorrado.allianzbankfa.it
pasquale.corrado@allianzbankprivate.it



DI PERSONA

Via XXIV Maggio 15
86170 Isernia (IS)



AL TELEFONO

0865/520044

Allianz  Bank
Financial Advisors

Allianz Bank Financial Advisors S.p.A.

Capogruppo del gruppo bancario Allianz Bank Financial Advisors S.p.A.

Sede legale Piazza Tre Torri, 3 - 20145 Milano

Telefono +39 02 7216.8000 / Fax +39 02 8901.0884

www.allianzbank.it

Codice fiscale, Partita IVA e iscrizione al Registro delle imprese di Milano n. 01333250320

Capitale sociale Euro 119.000.000 int. vers.

Iscritta all'albo delle banche e dei gruppi bancari Cod. ABI 3589

Aderente al Fondo Nazionale di Garanzia e al Fondo Interbancario di Tutela dei Depositi Società,
con socio unico, rientrante nell'area di consolidamento del bilancio del gruppo Allianz S.p.A.